



Vorlesung: Arbeits- & Berufspsychologie

BLOCK 6: Arbeitsgestaltung und Gruppenarbeit

Formen von Gruppenarbeit im organisationalen Kontext Konflikte und Konfliktbewältigung

Ulich (2005), Kap.4

Nerdinger, Blickle & Schaper (2008),
Kap.8, 9, 22 und 23



Gliederung BLOCK 6: Arbeitsgestaltung und Gruppenarbeit

- Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung (Wiederholung: Historische Positionen im Wandel)
- Handlungstheoretisch fundierte Begründungen und Weiterentwicklungen
- Gestaltungsmerkmale, -strategien und -beispiele
- Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit
- Teilautonome Arbeitsgruppen
- Analyse und Gestaltung von Gruppenarbeit
- Effektivität von Gruppen und Teams
- Konflikte in Arbeitsgruppen und Konfliktbewältigung



Gliederung BLOCK 6: Arbeitsgestaltung und Gruppenarbeit

- Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung (Wiederholung: Historische Positionen i. Wandel)
- Handlungstheoretisch fundierte Begründungen und Weiterentwicklungen
- Gestaltungsmerkmale, -strategien und -beispiele
- Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit
- Teilautonome Arbeitsgruppen
- Analyse und Gestaltung von Gruppenarbeit
- Effektivität von Gruppen und Teams
- Konflikte in Arbeitsgruppen und Konfliktbewältigung



Wiederholung aus Block 2: Historische Positionen im Wandel

Zusammenhänge zwischen verschiedenen Aspekten arbeitspsychologischer Konzeptentwicklung				
Menschenbilder	Economic	Social	Selfactualizing	Complex
	man	man	man	man
finden ihren Nieder	schlag im			
Organisations-	Technisches	Soziales	Soziote	echnisches
verständnis	System	System	S	ystem
wirkt sich aus auf				
Gestaltungs-	Tayloristische	Human	Aufgaben-	Individualisierungs-
Konzepte	Rationalisierung	Relations	erweiterung	Konzepte
verändern				
Organisations- strukturen	zentral/büro- kratisch, auf Einzelbasis	zentral/bürokratisch auf <u>Gruppen</u> basis	ne, dezentral/fla Gruppenbas	ch, auf Einzel- oder is
und				
Bewertungs- kriterien	Wirtschaftlichkeit, Schädigungs- freiheit	Zufriedenheit, psychosoziales Wohlbefinden	Persönlichkeitsfö	örderlichkeit

Quelle: Tabelle 1.1 aus Ulich (2005)



Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung

	Arbeitsgestaltungskonzepte	Ziele
Taylorismus/ Fordismus	"one best way", Gestaltung der Arbeitsmittel, -anweisungen, -beziehungen i.S. von Arbeitsteilung, klarer Funktionsteilung, Aufgabenzergliederung	ökonomische Effektivierung, Rationalisierung
Human Relations (Hawthorne Studies)	Gestaltung von Sozialbeziehungen (informell)	Zufriedenheit, Wohlbefinden
Soziotechnischer Systemansatz	Gestaltung der Arbeitsstrukturen (Passung von techn. & soz. System)	Selbstregulation von Arbeitsgruppen
Humanisierung der Arbeit (Herzberg, Hackman & Oldham)	Gestaltung der Arbeitsaufgaben und Arbeitsabläufe, Aufgabenintegration (Vielfalt, Ganzheitlichkeit, Bedeutsamkeit), Autonomie durch: Job enrichment, enlargement, rotation	intrinsische Motivation, Zufriedenheit Qualität der Leistung Förderung d. autonomen
Individuelle und organisationale Komplexität	Differentielle/individuelle Arbeitsgestaltung (i.S. der Passung von Aufgaben und interindividuell unterschiedlichen Bedürfnissen,	Persönlichkeit und individuellen Entwicklung Förderung der
(Schein)	Leistungsvoraussetzungen)	Autonomie in Gruppen
Ökonomisierung/ Subjektivierung von Arbeit	"Entgestaltung", engagierte individuelle Selbstgestaltung der eigenen Arbeit unter dem Diktat des Marktes	ökonomische Rationalisierung durch individuelle Autonomie (kontrollierte Autonomie)



Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung

	Arbeitsgestaltungskonzepte	Ziele
Taylorismus/ Fordismus	"one best way", Gestaltung der Arbeitsmittel, -anweisungen, -beziehungen i.S. von Arbeitsteilung, klarer Funktionsteilung, Aufgabenzergliederung	ökonomische Effektivierung, Rationalisierung
Human Relations (Hawthorne Studies)	Gestaltung von Sozialbeziehungen (informell)	Zufriedenheit, Wohlbefinden
Soziotechnischer Systemansatz	Gestaltung der Arbeitsstrukturen (Passung von techn. & soz. System)	Selbstregulation von Arbeitsgruppen
Humanisierung der Arbeit (Herzberg, Hackman & Oldham)	Gestaltung der Arbeitsaufgaben und Arbeitsabläufe, Aufgabenintegration (Vielfalt, Ganzheitlichkeit, Bedeutsamkeit), Autonomie	intrinsische Motivation, Zufriedenheit Qualität der Leistung
Individuelle und organisationale Komplexität (Schein)	durch: Job enrichment, enlargement, rotation Differentielle/individuelle Arbeitsgestaltung (i.S. der Passung von Aufgaben und interindividuell unterschiedlichen Bedürfnissen, Leistungsvoraussetzungen)	Förderung d. autonomen Persönlichkeit und individuellen Entwicklung Förderung der Autonomie in Gruppen
Ökonomisierung/ Subjektivierung von Arbeit	"Entgestaltung", engagierte individuelle Selbstgestaltung der eigenen Arbeit unter dem Diktat des Marktes	ökonomische Rationalisierung durch individuelle Autonomie (kontrollierte Autonomie)



Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung

Gestaltung von Sozialbeziehungen (informell)

Gestaltung der Arbeitsstrukturen (Passung von techn. & soz. System)

Gestaltung der Arbeitsaufgaben und Arbeitsabläufe, Aufgabenintegration (Vielfalt, Ganzheitlichkeit, Bedeutsamkeit), Autonomie

durch: Job enrichment, enlargement, rotation

Differentielle/individuelle Arbeitsgestaltung (i.S. der Passung von Aufgaben und interindividuell unterschiedlichen Bedürfnissen, Leistungsvoraussetzungen)



zusammenfassend und als Definition:

"Der Begriff "Arbeitsgestaltung" steht für die systematische Veränderung technischer, organisatorischer und (oder) sozialer Arbeitsbedingungen mit dem Ziel, diese an die Leistungsvoraussetzungen des arbeitenden Menschen anzupassen, sodass sie der Erhaltung und Entwicklung der Persönlichkeit sowie der Gesundheit der arbeitenden Menschen im Rahmen effizienter und produktiver Arbeitsprozesse dienen." (Dunckel & Volpert, 1999)

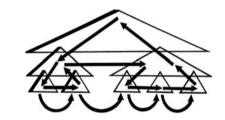


Gliederung BLOCK 6: Arbeitsgestaltung und Gruppenarbeit

- Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung (Wiederholung: Historische Positionen im Wandel)
- Handlungstheoretisch fundierte Begründungen und Weiterentwicklungen
- Gestaltungsmerkmale, -strategien und -beispiele
- Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit
- Teilautonome Arbeitsgruppen
- Analyse und Gestaltung von Gruppenarbeit
- Effektivität von Gruppen und Teams
- Konflikte in Arbeitsgruppen und Konfliktbewältigung



Ulich (2005): Arbeitsgestaltung als Schaffung größerer Tätigkeitsspielräume



Tätigkeitsspielraum bestehend aus 3 Komponenten:

Entscheidungsspielraum:

Ausmaß an Autonomie, mit der eine Aufgabe als Ganzes gewählt, eingegrenzt und gegenüber anderen abgegrenzt werden kann (übergeordnete Ziele)

Gestaltungsspielraum:

Ausmaß an Variabilität bei der Wahl von Teilzielen, Teiltätigkeiten, Teilhandlungen

Handlungsspielraum:

Ausmaß an Flexibilität bei der Durchführung (Wahl von Mitteln, Wegen, zeitlicher Organisation)



Ulich (2005): Arbeitsgestaltung als Schaffung vollständiger Aufgaben/Tätigkeiten/Handlungen

Merkmale vollständiger Aufgaben, (Ulich, 2005)

- Das selbständige Setzen von Zielen, die in übergeordnete Ziele eingebettet werden können,
- selbständige Handlungsvorbereitungen im Sinne der Wahrnehmung von Planungsfunktionen,
- Auswahl der Mittel einschließlich der erforderlichen Interaktionen zur adäquaten Zielerreichung,
- Ausführungsfunktionen mit Ablauffeedback zu allfälligen Handlungskorrektur,
- 5. Kontrolle mit Resultatfeedback und der Möglichkeit, Ergebnisse der eigenen Handlungen auf Übereinstimmung mit den gesetzten Zielen zu überprüfen.



JOB ENLARGEMENT

"horizontale", quantitative Erweiterung um <u>Tätigkeiten auf gleicher Ebene der Handlungs-regulation</u> (dient der Vermeidung von einseitiger Belastungen, z.B. Wechsel Stehen/Sitzen, der Verminderung von Monotonie)

keine Erhöhung v. Zufriedenheit (Herzberg)

JOB ENRICHMENT

"vertikale", qualitativ auf Inhalte bezogene

<u>Anreicherung durch Tätigkeiten über unterschiedl.</u>

<u>Ebenen der Handlungsregulation hinweg</u>

(z.B. Kombination von planenden, ausführenden und kontrollierenden Tätigkeiten → vollständige Handlungen)

Erhöhung Zufriedenheit, intrinsische Motivation

JOB ROTATION

systemat. Wechsel des Aufgabenbereiches/ Arbeitsplatzes, "horizontal" oder "vertikal" (über unterschiedl. Ebenen d. Handl.regulation hinaus) (zur Vermeidung einseitiger Belastungen, zur Förderung der fachl. und soz. Kompetenzentwicklung)



Gliederung BLOCK 6: Arbeitsgestaltung und Gruppenarbeit

- Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung (Wiederholung: Historische Positionen im Wandel)
- Handlungstheoretisch fundierte Begründungen und Weiterentwicklungen
- Gestaltungsmerkmale, -strategien und -beispiele
- Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit
- Teilautonome Arbeitsgruppen
- Analyse und Gestaltung von Gruppenarbeit
- Effektivität von Gruppen und Teams
- Konflikte in Arbeitsgruppen und Konfliktbewältigung



Merkmale motivations-, persönlichkeits- und lernförderlicher Aufgabengestaltung (Ulich, 2005) (1)

Gestaltungsmerkmal	Realisierung durch	Angenommene Wirkung
Ganzheitlichkeit	 - Aufgaben mit planenden, ausführenden und kontrollierenden Elementen und 	- Mitarbeiter erkennen Bedeutung und Stellenwert ihrer Tätigkeit
	der Möglichkeit, Ergebnisse der eigenen Tätigkeit auf Übereinstimmung mit gestellten Anforderungen zu prüfen	 MA erhalten Rückmeldung über den eigenen Arbeitsfortschritt aus Tätigkeit selbst
Anforderungsvielfalt	- Aufgaben mit unterschiedlichen Anforderungen an Körperfunktionen	- unterschiedliche Fähigkeiten, Kenntnisse und Fertigkeiten
	und Sinnesorgane	 einseitige Beanspruchungen können vermieden werden
Möglichkeiten der sozialen Interaktion	 - Aufgaben, deren Bewältigung Kooperation nahe legt oder voraussetzt 	 Schwierigkeiten können gemeinsam bewältigt werden
		 gegenseitige Unterstützung hilft Belastungen besser zu ertragen
Autonomie	- Aufgaben mit Dispositions- und Entscheidungsmöglichkeiten	- stärkt Selbstwertgefühl & Bereit- schaft zur Verantwort.übernahme
		 vermittelt Erfahrung, nicht einfluss- und bedeutungslos zu sein



Merkmale motivations-, persönlichkeits- und lernförderlicher Aufgabengestaltung (Ulich, 2005) (2)

Gestaltungsmerkmal	Realisierung durch	Angenommene Wirkung	
Lern- und Entwicklungs- möglichkeiten	- Problemhaltige Aufgaben, zu deren Bewältigung vorhandene Qualifikationen eingesetzt und erweitert bzw. neue Qualifikationen angeeignet werden müssen	 allgemeine geistige Flexibilität bleibt erhalten berufliche Qualifikationen werden erhalten und weiter entwickelt 	
Zeitelastizität und stressfreie Regulierbarkeit	- Schaffen von Zeitpuffern bei der Festlegung von Vorgabezeiten	 - wirkt unangemessener Arbeitsverdichtung entgegen - schafft Freiräume für stressfreies Nachdenken und selbst gewählte Interaktionen 	
Sinnhaftigkeit	 Produkte, deren gesellschaftlicher Nutzen nicht in Frage gestellt wird Produkte und Produktionsprozesse, deren ökologische Unbedenklichkeit überprüft und sichergestellt werden kann 	 vermittelt das Gefühl, an der Erstellung gesellschaftlich nützlicher Produkte beteiligt zu sein gibt Sicherheit in Bezug auf Übereinstimmung individueller und gesellschaftlicher Interessen 	



Strategien (1):

korrektive Arbeitsgestaltung:

z.B. wenn sicherheitstechnische, ergonomische, physiologische und psychologische Erfordernisse bei Einführung neuer Arbeitsplätze, -systeme, -abläufe unberücksichtigt blieben

<u>präventive</u> Arbeitsgestaltung:

z.B. Kombination von Sitzen und Stehen, bevor Nacken- und Rückenbeschwerden eintreten, Vermeidung negativer Wirkungen

<u>prospektive</u> Arbeitsgestaltung:

Gestaltung mit Blick auf **positive** Wirkungen, z.B. Wahl von Aufgaben nach eigenen Präferenzen



Strategien (2):

<u>flexible</u> Arbeitsgestaltung:

Beschäftigte bearbeiten Aufgaben so, wie es ihren individuellen Besonderheiten entspricht (Schaffung von Handlungsspielräumen)

<u>differenzielle</u> Arbeitsgestaltung:

Beschäftigte können zw. verschiedene Arbeitsstrukturen nach Maßgabe ihrer individuell unterschiedlichen Vorlieben, Kompetenzen ect. wählen

<u>dynamische</u> Arbeitsgestaltung:

Weiterentwicklung/Schaffung von Arbeitsbedingungen nach Maßgabe der intrapsychischen (Kompetenz-, Lern-, Bedürfnis-)Entwicklung



Beispiele: siehe Ulich (2005) sowie Nerdinger, Blickle & Schaper (2008)

- Differentielle Arbeitsgestaltung
 am Beispiel einer Flachbaugruppenfertigung
- Präventiv-prospektive Arbeitsgestaltung am Beispiel eines Call-Centers

Gegenstands-	Arbeits-	Arbeits-	Arbeits-	Beschäftigte
bereich	organisation	umgebung	mittel	
Umsetzung durch	 vollständige Tätigkeiten Erweiterung der Handlungs- spielräume Kurzpausen- systeme Job Rotation 	- Schallschutz- wände - Klimaanlage - Trinkwasser- stationen	- Flachbildschirme - Höhenverstellbare Tische und Stühle	- Präventiv- programm gg. Muskel-/Skelett- erkrankungen - Stimmtraining - Stressmanage- mentprogramm

aus Nerdinger et al. (2008), S.390



Gliederung BLOCK 6: Arbeitsgestaltung und Gruppenarbeit

- Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung (Wiederholung: Historische Positionen im Wandel)
- Handlungstheoretisch fundierte Begründungen und Weiterentwicklungen
- Gestaltungsmerkmale, -strategien und -beispiele
- Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit
- Teilautonome Arbeitsgruppen
- Analyse und Gestaltung von Gruppenarbeit
- Effektivität von Gruppen und Teams
- Konflikte in Arbeitsgruppen und Konfliktbewältigung

Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit

zur historischen Entwicklung:

Moldaschl, M. & Weber, W. (1998). The "three waves" of industrial group work – historical reflections on current research on group work. *Human Relations, Special Issue: Social Science and Workplace Reform, 51* (3), 347-388.

zu Merkmalen von Gruppen:

Rosenstiel, L.v. (2003). *Grundlagen der Organisationspsychologie (5. Aufl.)*. Stuttgart: Schäffer-Poeschel.

zu Gruppenformen:

Antoni, C.H. & Bungard, W. (2004). Arbeitsgruppen. In H. Schuler (Hrsg.), Organisationspsychologie – Gruppe und Organisation. Enzyklopädie der Psychologie, Bd. D, III(4), (S. 129-191). Göttingen: Hogrefe.

zu Analyse von Gruppenarbeit:

Weber, W.G. (1997). Analysen von Gruppenarbeit. Kollektive Handlungsregulation in sozio-technischen Systemen. Bern: Huber.



Definition/Hauptmerkmale von Gruppen (v. Rosenstiel, 2003):

- mehrere Personen
- in direkter Interaktion
- über längere Zeitspanne
- bei Rollendifferenzierung
- mit gemeinsamen Normen
- verbunden durch Wir-Gefühl





Hacker (1986, 2006)

Raumverband

gleichzeitiges Arbeiten mehrerer Personen an verschiedenen Aufgaben im gleichen Raum

Sukzessivverband

gleichzeitiges Arbeiten mehrerer Personen an verschiedenen Teilaufgaben als Bestandteil einer zusammenhängenden Abfolge am gleichen Gegenstand (Fließband, Montage)

Hawthorne-Studies:

auch bei Anordnung von Arbeitsplätzen/ Fließbändern in Ellipsenform so, dass Kommunikation möglich wird kann eigentlich noch <u>nicht</u> von Gruppenarbeit gesprochen werden



Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit

Hacker (1986, 2006) Raumverband Sukzessivverband

Integrativverband:

Aufgabenintegration zu einer gemeinsamen Gesamtaufgabe der Gruppe (z.B. Operationsteam in der Chirurgie, Endmontage von Fahrzeugen)

- Gruppenarbeit: mehrere Arbeitende
 - arbeiten an gemeinsamer Aufgabe
 - mit gemeinsamen (Gruppen-)Zielen
 - weisen eine Ordnung ihres Zusammenwirkens auf
 - stehen in Kommunikation miteinander



Anfang der 70er Jahre:

Soziotechnischer Systemansatz Humanisierung der Arbeit

Selbstregulation von Gruppen, (Teil-)Autonomie v. Gruppen (Gulowsen, 1982; Susman, 1976)

Pilotprojekte in der skandinavischen Automobilindustrie (Volvo, Saab) blieben ohne große Resonanz, d.h. ohne weitere Zunahme von teilautonomen Gruppen

"Durchbruch"/Boom erst infolge der MIT-Studie (Womak, Jones & Roos, 1991):

Vergleich der japanischen Autoindustrie mit der in westlichen Industriestaaten



Obwohl es in der MIT-Studie keinen Beleg für die entscheidende Relevanz von Gruppenarbeit gab, war der Vergleich mit Japan das zentrale Argument bei der zunehmenden Einführung von Gruppenarbeit.

Autoindustrie im Vergleich (nach Womak, Jones und Roos, 1990)*

	Japaner in Japan	Japaner in Nordamerika	Amerikaner in Nordamerika	Europa (gesamt)
Produktivität (Mannstunden je Fahrzeug)	16.8	21.2	25.1	36.2
Qualität (Montagefehler je 100 Fahrzeuge)	60.0	65.0	82.3	97.0
%-Anteil Reparaturstätte an gesamter Werkfläche	4.1	4.9	12.9	14.4
Lagerzeit (in Tagen für 8 ausgewählte Komponenten)	0.2	1.6	2.9	2.0
%-Anteil der im Team Beschäftigten	69.3	71.3	17.3	0.6
Anzahl Stellenkategorien	11.9	8.7	67.1	14.8
Ausbildung neuer Arbeitskräfte (in h)	380.3	370.0	46.4	173.3

^{*} Durchschnittswerte für Montagewerke der "Volumen"-Produzenten, 1989: GM, Ford, Chrysler, Fiat, PSA (Citroën und Peugeot), Renault, VW sowie alle japanischen Firmen.

Nicht berücksichtigt: "Luxus"-Marken / -Firmen (Daimler-Benz, BMW, Rover, Jaguar, Cadillac, Lincoln, Honda Legend)



Zunehmende Einführung von Gruppenarbeit nach den Prinzipien von Selbstregulation, (kontrollierter) Autonomie, Selbstverantwortung der Gruppen, Partizipation (anstelle der Anweisung "von oben")

findet im Gesamtkontext des Wandels der Marktstrategien, Technologien, Arbeitsorganisation

statt.

Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit

	Fordismus	Toyotismus
Marktstrategie	Massenproduktion, Preiswettbewerb	Flexibilisierte Spezialisierung, diversifizierte Qualifizierung
Technologie	Spezialmaschine	Universelle Computertechnologien
Arbeitsorganisation	Taylorismus	Neue Produktionskonzepte, Aufgabenintegration
Rationalisierung	punktuell	systemisch
Arbeitsmärkte	Vollbeschäftigung, regulierter Arbeitsmarkt, Normalarbeitsverhältnis	Hohe Sockelarbeitslosigkeit; plurale Unterbeschäftigung; Flexibilisierung, Segmentierung
Organisationsmodell	Bürokratie	"Clan"
Dominierender Arbeitstyp	Repetitive Teilarbeit	Kontrollierte Autonomie
Prototyp des Arbeiters	Fließbandarbeiter	Systemregulierer, Marktgestalter
Zusammenhang von Qualifikation & Kontrolle	Wissen-ist-Macht	Disjunktion von Qualifikation und Kontrolle



Betriebs- und Arbeitsorganisation

(Baethge-Kinsky, 2001)

<u>F</u>	unktions-/Berufsorientierung	> <u>Prozessorientierung</u>
1) Betriebsorg	anisation	
betriebliches Leistungsprofil	stabil, vertikal hochgradig integriert	dynamisch: flexibles Out- & Insourcing Richtung ,marktevaluierte' Kompetenzkerne
betriebliche Funktions- differenzierung	Definition der Abteilungen nach Funktion & Kompetenz (Fachabteilungsprinzip)	Bildung multifunktionaler Einheiten mit verschied. Kompetenzressourcen & weitreichender Eigenverantwortung ("Profitcenter")



Betriebs- und Arbeitsorganisation

(Baethge-Kinsky, 2001)

<u>F</u>	Funktions-/Berufsorientierung Prozessorientierung		
2) Arbeitorgani	sation		
Arbeitsteilung Aufgaben- differenzierung	fach-/ aufgabenzentriert (Spezialisierung entlang berufstypischer Qualifikation)	kunden-/ prozessbezogene Auflockerung berufstypischer Einsatzkonzepte & Aufgabenprofile	
Kooperations- form	hierarchisch-bürokratisch (Prinzip "Dienstweg")	querfunktionale Kooperation (Gruppen-, Projektarbeit)	
Status- organisation	hochgradig differenziert entlang formaler Kompetenzen	partiell dehierarchisiert ("flache Hierarchien", reduzierte Privilegien)	
Arbeitszeit- regime	relativ starr	Flexibilisiert (Jahresarbeits- zeitmodelle, Gleitzeit, befristete Arbeitsverhältnisse)	



Freie Universität Berlin

Vergleich unterschiedlicher Arbeitsformen

(Kuhlmann, 2001)

	Tayloristische Arbeits- organisation	nordamerikanisch. Team-(Lean-) Konzepte	Selbstorganisierte- funktionsintegrierte Gruppenarbeit
Unmittelbare	kurze Arbeitszyklen,	kurze Arbeitszyklen, hohe	größere Arbeitsumfänge, hohe
Produktionsaufgabe	hohe Arbeitsteilung	Einsatzflexibilität, Rotation	Einsatzflexibilität, Rotation
Indirekte Aufgaben	nur durch Spezialisten (Vorarbeiter)	durch Teamleader	Integration indirekter & Umfeld- aufgaben für alle Gruppenteile
Selbstorganisation	keine; Entscheidungen	mittel; durch Teamleader, auf	hoch; Planung, Ausführung &
	treffen Meister o.a.	Standardisierung beschränkt	Kontrolle durch die Gruppe
Vorarbeiter oder	Vorarbeiter: weisungs-	Teamleader: kein klassischer	Gruppensprecher: gewählter
Gruppensprecher?	befugt, Sonderstatus	Vorarbeiter, ist Koordinator	Koordinator, gleichberechtigt
Gruppengespräche	keine, Arbeitsbesprech-	Besprechungen bzgl.	selbstorganisiert, Abstimmung,
	ungen mit dem Meister	Prozessoptimierung	Prozessoptimierung
Prozessoptimierung	durch betriebl. Experten,	Gruppenaufgabe mit Gewicht	durch Gruppe, Ziel: Optimierung
	Ziel: Prozessoptimierung	beim Teamleader, Experten	d. Abläufe/Bedingung; +Experte



A) Qualitätszirkel

ca. 5-10 MA treffen sich freiwillig neben ihrer regulären Arbeit, aber in der Arbeitszeit parallel zur regulären Organisationsstruktur (dies ist u.U. Quelle innerbetrieblicher Konflikte wg. Aufwertung v. MA der "untersten" Ebene wg. "doppelter" Arbeit usw.) in der Regel befristet

oder kontinuierlich bei fortwährenden Verbesserungsprozessen

- sie identifizieren Probleme, Qualitätsmissstände
- ordnen sie nach Wichtigkeit
- analysieren mögliche Ursachen
- erarbeiten gemeinsam Lösungs<u>vorschläge</u>

Entscheidung liegt aber bei der Leitung!

• kontrollieren (bei Genehmigung ihrer Vorschläge) deren Realisierung

Evaluationsforschung:

überwiegend positive Effekte (vor allem sozial, Mitsprachemöglichkeiten, Qualifikation d. MA, Arbeitsbedingungen, Arbeitszufriedenheit) Effekte können nach einiger Zeit "verpuffen"



B) Projektgruppen

stärker auf gesamtorganisationale, abteilungsübergreifende oder auf <u>neue</u> Aufgaben in Forschung und Entwicklung bezogene Gruppen von Experten (aus unterschiedlichen Abteilungen), die **vorgegebene** Aufgaben (nicht freiwillig gewählte, sondern von Leitung bestimmte Probleme) bearbeiten, die einmalig/befristet sind. (seltener MA der untersten Ebene, häufiger MA der mittleren Führungsebene, Experten für Entwicklung/Forschung)

• ihnen werden neuartige Themenstellungen (anders als bei Qualitätszirkeln) vorgegeben

Entscheidung liegt wieder bei der Leitung

• sie erarbeiten Lösungsvorschläge möglichst effizient

Evaluationsforschung:

Führung der Projektteams, gute Zusammenarbeit der Experten, Kommunikationsdichte und Konsensbildung = maßgeblich für Erfolg



C) Betriebliche Gesundheitszirkel

Mischung aus Qualitätszirkeln (a) & Projektgruppen (b), je nach Modell: Homogenität oder Heterogenität der MA hinsichtlich ihrer Hierarchiestufe im Unternehmen vgl. Block 5

Bsp.: Merkmale von Gesundheitszirkeln nach dem Düsseldorfer Modell

- Eine gemischte Kleingruppe von Beschäftigten, Meister, Sicherheitsfachkraft, Betriebsrat, Betriebsarzt und Betriebsleiter
- trifft sich in regelmäßigen Abständen
- über eine begrenzte Zeit, ca. 8-10 mal;
- die Vertreter der Beschäftigten werden von ihren Kollegen gewählt, und
- unter Leitung eines geschulten externen Moderators
- sollen sämtliche Arbeitsanforderungen im eigenen Arbeitsbereich, die die Beschäftigten als gesundheitlich beeinträchtigend erleben, bearbeitet und
- Lösungsvorschläge für ihre Bewältigung durch technische, organisatorische sowie personenbezogene Maßnahmen gemeinsam entwickelt werden.



D) Klassische Arbeitsgruppen und Fertigungsteams

hochstandardisierte Tätigkeiten, kurze Taktzyklen (Rückkehr zu stärker tayloristischen Formen der Produktion, Anlehnung an Japan)

starke Funktions- und Arbeitsteilung

keine gemeinsame Aufgabe/Ziele (also nicht "Gruppe" im eigentlichen Sinne)

Integration indirekter Funktionen in Fertigungsteams (Toyota) Variabilität der Aufgaben größer als in klassischen Arbeitsgruppen, aber jeder einzelne Arbeitsschritt strikt vorgeschrieben

zentrale Rolle des Meisters

Schumann & Gerst (1997): Strukturkonservative Form der Gruppenarbeit (Kooperation eigentlich nur in begleitenden Qualitätszirkeln)

im Kontrast dazu:

Teilautonome Arbeitsgruppen



Unterschiede zwischen Fertigungsteams und teilautonomen Arbeitsgruppen

(nach Antoni, 1996)

Fertigungsteams	Teilautonome Arbeitsgruppen
Fließband	Boxenfertigung, Fertigungsinseln
Hohe Abhängigkeit zw. den Teams	Geringe Abhängigkeit zw. Gruppen/Arbeitssystemen
Just-in-Time-Fertigung, geringe Zeitpuffer	Gewährung von Material- und Zeitpuffern
Hohes Ausmaß an Arbeitsteilung	Geringes bis mittleres Ausmaß an Arbeitsteilung
Fokus auf "job enlargement"	Fokus auf "job enlargement" <u>und</u> "job enrichment"
Hohes Ausmaß an Arbeitsstandardisierung	Hohe individ. & kollektive Freiheitsgrade bei der Arbeit
Meister steuern das Team	Meister als Coach
Teamleiter wird von oben bestimmt	Gewählter Gruppensprecher
Hohes Ausmaß an Arbeitskontrolle	Fokus auf Mitarbeiterpartizipation
Unternehmensziele stehen im Vordergrund	Ausgleich zw. MA- und unternehmensbezog. Zielen
Hoher Leistungsdruck	Vereinbarte Leistungsziele / -grenzen



Gliederung BLOCK 6: Arbeitsgestaltung und Gruppenarbeit

- Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung (Wiederholung: Historische Positionen im Wandel)
- Handlungstheoretisch fundierte Begründungen und Weiterentwicklungen
- Gestaltungsmerkmale, -strategien und -beispiele
- Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit
- Teilautonome Arbeitsgruppen
- Analyse und Gestaltung von Gruppenarbeit
- Effektivität von Gruppen und Teams
- Konflikte in Arbeitsgruppen und Konfliktbewältigung



Teilautonome Arbeitsgruppen

Teilautonome Arbeitgruppen

weil kollektive Autonomie begrenzt bleibt, da übergeordnetes Ziel "PRODUKT" und dessen Arbeit sowie grundsätzliche Entscheidungen (z.B. zum Produktionsstandort, zu Investitionen ect.) von d. Leitung getroffen werden

Teilautonome Arbeitgruppen

weil das <u>Prinzip der</u>
<u>Selbstregulation</u> sich auf **Planungs-, Steuerungs- & Kontrollprozesse** bezieht.

Durch Funktions- und Aufgabenintegration bei den Gruppenmitgliedern:

Job Enlargement Job Enrichment Job Rotation



Aufgabenintegration in teilautonomen Arbeitsgruppen (nach Antoni, 1994)

	Personalwesen	Führung	Fertigungssteuerung	Arbeitsvorbereitung
	Personaleinstellungen -versetzungen	Zielvereinbarung Feedback Koordination Beurteilen	Programmplanung	Programmplanung
	-Mitsprache bei Gruppenmitgliedern	Arbeitseinteilung Urlaubsplanung	Feinplanung	Feinplanung
	Kleine Reparaturen Wartung	Teilautonome Arbeitsgruppe		Beteiligung bei
		Materialumschlag Transport	Fertigungskontrolle Statist. Prozesskontrolle	Veränderungen
	Instandhaltung Zentralwerkstatt	Disposition Lager Logistikplanung	Audit Prüfplanung Wareneingangskontrolle	Vorplanung Neuplanung Serienplanung
	Instandhaltung	Logistik	Qualitätssicherung	Planung



Die Einführung von teilautonomen Arbeitsgruppen verändert die Gesamtstruktur der Organisation

Umstellung von innerbetrieblicher stärkerer Arbeitsteilung und Funktionstrennung



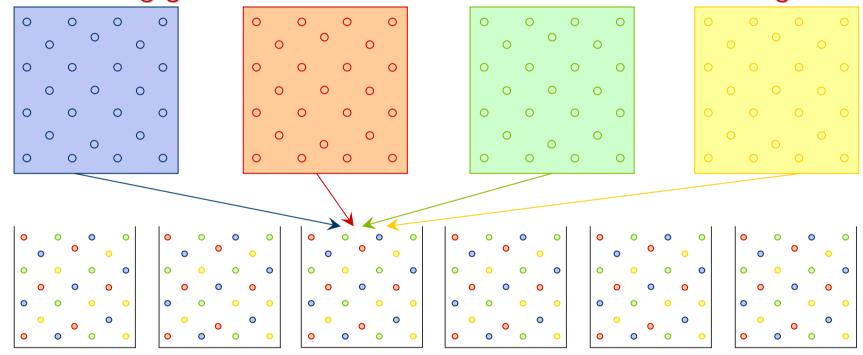
Organisationsentwicklungsprozess, in dem ...

- ... sich Hierarchien verflachen und
- ... die (neuen) Gruppen in ihrer Leistung eher vergleichbar sind.

Daraus können (neben den "positiven" Aspekten von Autonomie/ Selbstregulation) auch **Probleme** entstehen:



Abteilungen, Gruppen, Teams arbeitsteilig geordnet nach verschiedenen Funktionen/Aufgaben



Abteilungen, Gruppen, Teams mit Funktions-/Aufgabenintegration Arbeitsteilung/Koordination wird intern geregelt



Vergleichbarkeit der Leistungen pro Gruppe, kann mit Konkurrenzdruck gekoppelt werden



• Leistungsvergleiche zwischen Gruppen sind u.U. Gegenstand von Zielvereinbarungen

• Konkurrenzdruck zwischen Gruppen wird u.U. als Konkurrenzdruck innerhalb der Gruppe weitergegeben

 denkbar sind widersprüchliche Anforderungen an Konkurrenz (simulierter Markt innerhalb von Unternehmen und Gruppen) und an Kooperation/Solidarität (vgl. Block 5)

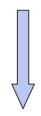


zu den "positiven" Aspekten: Autonomie, Persönlichkeitsförderlichkeit

- je unabhängiger Gruppen voneinander i.S. vor- und nachgelagerter Funktionen innerhalb der Gesamtorganisation sind, desto größer wird der Spielraum für Selbstregulation
- im Unterschied zu Qualitätszirkeln (die Empfehlungen/Vorschläge erarbeiten) haben teilautonome Gruppen Entscheidungskompetenz
- die Autonomie kann sich auch u.U. auf die Wahl von Gruppensprechern (oder Rotation) beziehen; Verflachung von Hierarchien; partizipative Führung (Wegfall von Positionen der unteren Führungsebenen)



Die Grade an Autonomie (Gulowsen, 1971/72) sind auf handlungstheoretischer Grundlage als Bereiche der kollektiven Handlungsregulation bezeichnet worden.



Diese können der Analyse von Gruppenarbeit (bei Weber, 1997) und zugleich der Gestaltung von Gruppenarbeit zugrunde gelegt werden (vgl. dazu auch Stufenmodell der Handlungsregulation, Block 3).



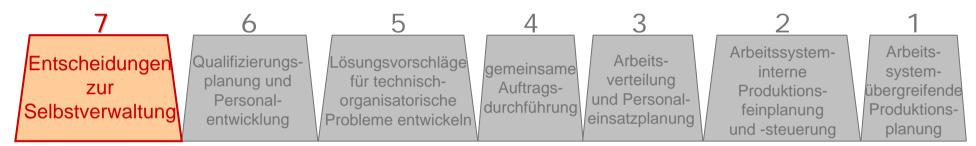
(nach Weber, 1997)





(nach Weber, 1997)

Beschreibung typischer Regulationsfunktionen



Entscheidungsregeln bilden, Entscheidungen zur Selbstverwaltung treffen

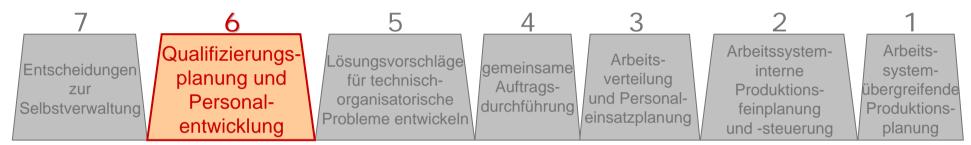
z.B.

- zur Wahl eines Gruppensprechers,
- zur Rekrutierung bzw. Abwahl von Gruppenmitgliedern oder
- zur Mitsprache bei der Festlegung von Leistungsbedingungen und bei der Regelung der Arbeitszeiten und Pausen.



(nach Weber, 1997)

Beschreibung typischer Regulationsfunktionen



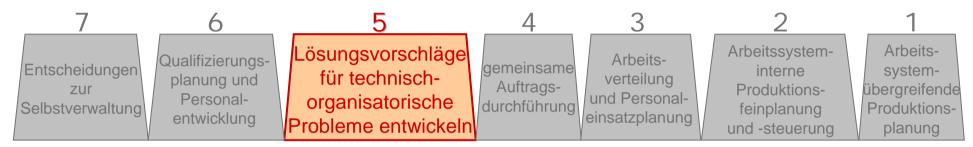
Längerfristige gruppenbezogene Personalentwicklung

Planung außer- bzw. innerbetrieblicher Qualifizierungsmaßnahmen bzw. gruppeninterner Trainingsaktivitäten unter Berücksichtigung individueller und betrieblicher Bedürfnisse



(nach Weber, 1997)

Beschreibung typischer Regulationsfunktionen



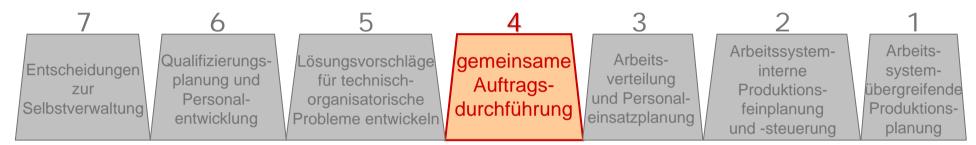
□ Lösungsvorschläge
 für technische und arbeitsorganisatorische Probleme entwickeln

von Qualitätsplanungen bis hin zur längerfristigen Planung von Prozess- und Produktinnovationen evtl. unter Herbeiziehung unternehmensexterner Auftraggeber



(nach Weber, 1997)

Beschreibung typischer Regulationsfunktionen



Kooperative Zusammenarbeit

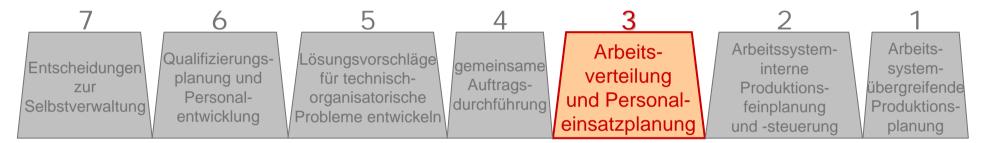
z.B.

- beim Erprobungsbetrieb von Anlagen und Maschinen
- beim Einfahren neuartiger Aufträge
- beim Programmieren
- bei der Störungsdiagnose oder Instandsetzung



(nach Weber, 1997)

Beschreibung typischer Regulationsfunktionen



➡ Planung kurz- und langfristiger Art

kurzfristig, z.B. Aufgabenrotation/Arbeitswechsel, Auftrags- und Arbeitsmittelverteilung, Regelung von An- und Abwesenheit

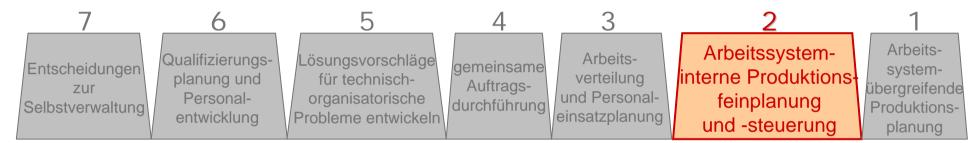
langfristig, z.B. Urlaubsplanung,

auch unter Berücksichtigung individuell. Bedürfnisse v. Gruppenmitgliedern



(nach Weber, 1997)

Beschreibung typischer Regulationsfunktionen



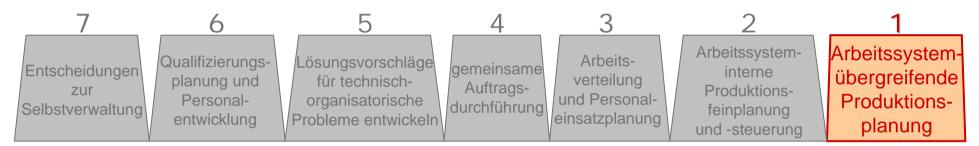
Arbeitssystem-interne Produktionsfeinplanung und -steuerung

- Kapazitätsabgleich
- Auftragsanordnung (Durchlaufplanung)
- Maschinenbelegungsplanung (Koordination)
- Organisation von Produktionsressourcen (Allokation)



(nach Weber, 1997)

Beschreibung typischer Regulationsfunktionen



<u>Arbeitssystem-übergreifende Produktionsplanung</u>

- Einlastung von Aufträgen in bestimmte Arbeitssysteme
- Fertigungsrahmentermine setzen
- Steuerung des Material- und Informationsflusses zw. dem Arbeitssystem und anderen Organisationseinheiten (Grenzregulation)



Rating-Schema für die Bewertung von Regulationsprozessen innerhalb der Kernaufgabensegmente KHR 6 & 7 (nach Weber, 1997)

Einbezogenheit der Gruppenmitglieder	Stufe
Gruppenmitglieder formulieren Anregungen, Bedürfnisse ect., planen, diskutieren und entscheiden weitgehend selbst (unter Beteiligung des Gruppensprechers)	1
Gruppenmitglieder formulieren Anregungen, Bedürfnisse ect., planen, diskutieren gemeinsam; der Gruppensprecher/-vorgesetzte entscheidet weitgehend	2
Gruppenmitglieder formulieren Anregungen, Bedürfnisse ect. an Zusammenkunft bzw. Sitzung; der Gruppensprecher/-vorgesetzte plant & entscheidet weitgehend	3
wechselseitige Mitteilung zw. Gruppensprecher/-vorgesetzten und Gruppenmitgliedern ohne gemeinsame Zusammenkunft bzw. Sitzung der Gruppe	4
Gruppenmitglieder sind in diesem Segment in Entscheidungen nicht einbezogen	5



Gliederung BLOCK 6: Arbeitsgestaltung und Gruppenarbeit

- Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung (Wiederholung: Historische Positionen im Wandel)
- Handlungstheoretisch fundierte Begründungen und Weiterentwicklungen
- Gestaltungsmerkmale, -strategien und -beispiele
- Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit
- Teilautonome Arbeitsgruppen
- Analyse und Gestaltung von Gruppenarbeit
- Effektivität von Gruppen und Teams
- Konflikte in Arbeitsgruppen und Konfliktbewältigung



Für Effektivität von teilautonomen Arb.gruppen spricht ihre Zunahme:

1990 erst bei ca. 25 % der umsatzstärksten Industrieunternehmen

1995 bei ca. 32 %

1999 schon bei ca. 64 % (vgl. Antoni & Bungard, 2004)

teilautonome Arbeitsgruppen v.a. in industrieller Produktion (auf MA-Ebene)

hinsichtlich ihrer Entscheidungsspielräume nehmen meistens noch autonomere <u>TEAMS</u> ebenfalls zu,

- z.B. beim Management auf unterschiedlichen Hierarchieebenen
- z.B. bei manchen Projektteams im Bereich von Innovation, Technik- & Produkt-Entwicklung (etwa im Dienstleistungsbereich)
- z.B. können auch sehr kleine IT-Startup-Firmen als Teams gelten

Grundidee:

unterschiedliche "Spezialisten" (für Teilaspekte) können komplexe Probleme besser bewältigen/lösen als Einzelpersonen



Teams/Gruppen

mit Entscheidungsfunktion: optimale Größe 5-6 Personen

(Brandstädter & Brodbeck, 2004)

mit Koordinationsfunktion

mit Repräsentationsfunktion

mit Verantwortungsfunktion

kleinere/größere Gruppen/Teams

können direkt kommunizieren, virtuell (per Computer) [siehe auch: Forschung über Netzwerke]

Entwicklung von

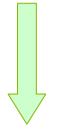
Gruppengefühl Rollendifferenzierung Normen Kohäsion (Zusammenhalt)



abhängig von
Gruppendesign
Teamgestaltung
Zusammensetzung



Homogene Gruppen/Teams



Gruppenkohäsion

und

Zufriedenheit

häufig hoch

vs. **Heterogene** Gruppen/Teams





Probleme mit Kohäsion

gegenseitige Potenzierung von Kreativität

Konflikte & Problemlösevielfalt

Diversity bezogen auf

- Geschlecht
- Alter
- Hautfarbe
- nationale/regionale/kulturelle Herkunft
- körperliche Konstitution (z.B. Behinderung, Über-/Untergewicht ...)
- sexuelle Präferenzen
- Status
- Wissen, Kompetenzen, Berufe
- Werte/Normen

Effektivität mit Blick auf unterschiedliche Aspekte:

Diversity

kreative Problemlösungen,
 aber u.U. Verlangsamung von Entscheidungen

Homogenität → Zufriedenheit, schnelle Kooperation, Wohlbefinden



Modelle zur Effektivität von Gruppen- und Teamarbeit von

Inputvariablen:

- Merkmale des organis. Kontextes (Belohnungs-, Ausbildungs-, Informationssystem)
- Gruppendesign,

 gestaltung,
 zusammensetzung
 (Homogenität und/oder Heterogenität/

Diversity)



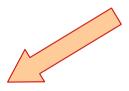
Prozessvariablen:

- Anstrengungsbereitschaft
- Kompetenzen
 (fachlich,
 methodisch, sozial,
 Selbst kompetenzen
 der Gruppen mitglieder)

Hackman (1987)

Outputvariablen:

- Gruppenleistungen
 Fähigkeiten der
- Fähigkeiten der Gruppe zur Kooperation
- Wohlbefinden der Gruppenmitglieder



Effektivität heißt:

- Das Gruppenergebnis muss die Leistungsstandards der Personen erfüllen oder übertreffen, die dieses Ergebnis erhalten oder beurteilen.
- Die sozialen Prozesse bei der Gruppenarbeit erhalten oder fördern die Fähigkeit der Gruppenmitglieder, auch bei künftigen Aufgaben zusammenzuarbeiten.
- Die Erfahrung der Gruppenarbeit sollte die Bedürfnisse der einzelnen Gruppenmitglieder mehr befriedigen als frustrieren.



Interview mit J. Richard Hackman (aus: Berliner Tagesspiegel, 14.05.2008)

- I: Herr Hackman, Sie sind Professor für Sozial- und Organisations-Psychologie an der Harvard University. Seit 20 Jahren befassen Sie sich mit Teams. Warum?
- H: Ich habe Teams immer gehasst. Ich fand es oft sehr frustrierend, in einem Team zu arbeiten, eine Zeitverschwendung. Deshalb fing ich an, mich mit dem Thema zu beschäftigen. Ich war mir schon damals sicher, dass es kein Zufall ist, dass es auch Teams gibt, die Spaß haben, die produktiv und erfolgreich sind. [...]
- I: Was können Teams, was Einzelspieler nicht können?
- H: In einem guten Team kommen diverse Perspektiven, Erfahrungen, Fähigkeiten und Wissen zusammen. Wenn dieses Potenzial genutzt wird, kann das Team prima arbeiten.
- I: Sind Mannschaften immer besser als Einzelspieler?
- H: Nein, manchmal kann auch die Summe der Einzelleistungen besser sein als das, was ein Team leistet. Dazu kommt, dass sich manche Aufgaben nur alleine lösen lassen. Auch Mozart hat seine Musik nicht im Team produziert. Manchmal wiederum braucht man das Team. Ein Sinfonieorchester etwa funktioniert nur als Mannschaftsspiel. In Fällen, in denen man entscheiden kann, sollte man sich gut überlegen, was der Vorteil eines Teams ist. Denn: Teamarbeit kann leicht schiefgehen.
- I: In welchen Arbeitsfeldern machen Teams Sinn?
- H: Wenn es darum geht, komplexe Aufgaben zu lösen, für die man verschiedene Perspektiven braucht. Im Consultingbereich etwa, in der Entwicklung, in Informationsabteilungen und der Medizin braucht man Teams. [...]



Interview mit J. Richard Hackman (aus: Berliner Tagesspiegel, 14.05.2008)

- I: Was haben Sie herausgefunden?
- H: Dass es nicht darauf ankommt, wie gut sich die Mitglieder eines Teams zum Start eines Projekts verstehen. Ihr Verhältnis wird vielmehr nach und nach von der Aufgabe geformt. Teamkultur ist also nichts Vorgegebenes, sondern das Produkt von Zusammenarbeit.
- I: Was braucht ein Team, um erfolgreich zu sein?
- H: Bestimmte Rahmenbedingungen erhöhen die Wahrscheinlichkeit, dass ein Team erfolgreich arbeitet. Zunächst einmal braucht man ein gutes Team.
- I: Das heißt?
- H: Das Team sollte nicht mehr als zehn Mitglieder haben, ideal sind sechs oder sieben. Bedeutend größere Teams würde ich teilen und miteinander vernetzen. Außerdem sollte eine Gruppe, entsprechend der Aufgabe, in Bezug auf Geschlecht, Rasse, Fähigkeit, Alter und Erfahrungen möglichst heterogen zusammengesetzt sein. Je mehr Mitglieder aus einem unterschiedlichen Umfeld kommen, desto mehr Perspektiven und Ressourcen bereichern die Gruppe. Außerdem muss die Aufgabe für alle Mitglieder sinnvoll gestellt und klar sein. Alle müssen das gleiche Ziel verfolgen. [...]
- I: Wie verhindert man Konkurrenz?
- H: Wenn die Mitglieder in Konkurrenz stehen in Bezug auf Gehalt, auf Beförderung oder Anerkennung, erschwert das erheblich die Zusammenarbeit. Die Alternative ist etwa ein Entlohnungssystem, das die gute Arbeit des gesamten Teams mit Lob oder Geld berücksichtigt und verstärkt. Die Mitglieder sollten das Gefühl haben, dass die Zusammenarbeit gefördert wird. Dann wird der Konkurrenzgedanke zwar nicht völlig verschwinden, aber keine große Rolle mehr spielen. [...]



Interview mit J. Richard Hackman (aus: Berliner Tagesspiegel, 14.05.2008)

- I: Was können die Teammitglieder tun, damit die Arbeit rund läuft?
- H: Waren Sie schon einmal in einem Team, in dem Sie sich überflüssig fühlten? Man hörte Ihnen nicht zu, Sie erhielten keine Aufmerksamkeit. Wie reagiert man darauf? Viele werden versuchen, aus der Gruppe auszusteigen, zumindest mental, und sich eine Ausrede für das nächste Treffen ausdenken. Doch der bessere Weg ist, das Unausgesprochene ans Tageslicht zu holen, ohne Vorwurf, ohne Wut das Thema anzusprechen: "Ich habe das Gefühl, dass mein Beitrag nicht wirklich dazu beiträgt, das Team voranzubringen. Stimmt das? Dann würde ich mich gern anderweitig einbringen. Sollten Sie mich doch benötigen, bleibe ich aber gern dabei. Dann gilt allerdings einen Weg zu finden, wie ich mich besser einbringen kann."
- I: Das hört sich ganz simpel an.
- H: Fällt aber vielen Menschen schwer. Das sachliche Ansprechen von Konflikten ist eines der größten Probleme in Gruppen. Das sollten Mitarbeiter in Kursen lernen. Es würde ihnen persönlich weiterhelfen und auch die Teams voranbringen.



Hackman, J.R. et al. (2008). Senior Leadership Teams: What it takes to make them great. Cambridge.

Konflikte in Arbeitsgruppen und Konfliktbewältigung



Gliederung BLOCK 6: Arbeitsgestaltung und Gruppenarbeit

- Historische Entwicklung von Konzepten und Zielen der Arbeitsgestaltung (Wiederholung: Historische Positionen im Wandel)
- Handlungstheoretisch fundierte Begründungen und Weiterentwicklungen
- Gestaltungsmerkmale, -strategien und -beispiele
- Gruppen und Teams in sich wandelnden Organisationen: Merkmale und Formen von Gruppenarbeit
- Teilautonome Arbeitsgruppen
- Analyse und Gestaltung von Gruppenarbeit
- Effektivität von Gruppen und Teams
- Konflikte in Arbeitsgruppen und Konfliktbewältigung



Literatur zu Konflikten, Stigmatisierung, Mobbing, Konfliktbewältigung:

- Goffman, E. (1963). Stigma. Notes on the management of spoiled identity. Englewood Cliffs, N.J.: Prentice Hall. (deutsch: Frankfurt a.M.: Suhrkamp)
- Glasl, F. (1999). Konfliktmanagement. Ein Handbuch für Führungskräfte, Beraterinnen und Berater (6. Aufl.). Bern: Haupt.
- Leymann, H. (1993). *Mobbing. Psychoterror am Arbeitsplatz und wie man sich dagegen wehren kann.* Hamburg: Rowohlt.
- Montada, L. & Kals, E. (2001). *Mediation. Lehrbuch für Psychologen und Juristen.* Weinsheim: PVU.
- Neuberger, O. (1995). *Mobbing. Übel mitspielen in Organisationen.* München: Hampp.
- Regnet, E. (2001). Konflikte in Organisationen. Formen, Funktion und Bewältigung (2. Aufl.). Göttingen: Verlag für Angewandte Psychologie.
- Rüttinger, B. & Sauer, J. (2001). *Konflikt und Konflikt lösen. Kritische Situationen erkennen und bewältigen* (3. Aufl.). Leonberg: Rosenberger Fachverlag.
- Schwickerat, J., Carls, W., Zielke, M. & Hackhausen, W. (Hrsg.). (2004). *Mobbing am Arbeitsplatz. Grundlagen, Beratungs- und Behandlungskonzepte.* Lengerich: Pabst.



Trotz früher Thematisierung von Prozessen der **Stigmatisierung** allgemein durch den soziologischen "Klassiker" <u>Goffman</u> (1963) in den USA und

trotz früherer Ansätze im deutschsprachigen Raum zu Konflikten in Organisationen, z.B. Glasl (1980, 1. Aufl.) oder Rüttinger (1977)

hat er der Begriff Mobbing durch das Buch von <u>Leymann</u> (1993) die stärkste öffentliche Resonanz und durch die Kritik von <u>Neuberger</u> (1994) die stärkste wissenschaftl. Resonanz gefunden.



daher auch hier Beginn mit dem Ansatz zu "Mobbing" und im Anschluss an die Kritik daran: Hinweise auf theoretisch gehaltvollere Konzepte

MOBBING:

bedrängen, anpöbeln, attackieren, angreifen, sich zusammenrotten und über jemanden herfallen

BULLYING:

tyrannisieren, drangsalieren, schikanieren



Leymanns Definition

- a) negative kommunikativeHandlungen als ANGRIFFE
- b) die von einer oder mehrerenPerson(en) als angreifende TÄTER
- gegen eine Person gerichtet sind als unterlegenes OPFER

Täter → Opfer deterministisch-monokausale Sichtweise

 d) Angriffe kommen systematisch, sehr oft und über einen längeren Zeitraum hinweg vor; Belästigung durch 45 operativ beschriebene Handlungen, mindestens 1x pro Woche, mindestens ½ Jahr hindurch

Neubergers Definition/Kritik

- a) Handlungen sind "übel" aus sicht der betroffenen Person; negative Folgen v. Handlungen
- b) eine Person (bzw. eine Mehrzahl von Personen) spielt einer anderen übel mit
- und diese andere Person spielt wohl oder übel mit

Person A Person B interaktionistische (mikropolitische) Sichtweise; nicht nur "passive" Opfer, sondern ebenfalls mitspielende aktive Akteure

d) wie systematisch/oft/lange/intensiv
Handlungen als "übel" ausgeübt bzw.
von den betroffenen Personen als
solche wahrgenommen werden, ist von
Person zu Person unterschiedlich;
Relativität: subjektive Sicht ist das
zentrale Kriterium



<u>Leymanns Definition</u>

Neubergers Definition/Kritik

Täter → Opfer deterministisch-monokausale Sichtweise

Person A Person B interaktionistische (mikropolitische) Sichtweise; nicht nur "passive" Opfer, sondern ebenfalls mitspielende aktive Akteure

interakt. Sichtweise ist theoretisch

bereits höchst differenziert bei Goffmann (1963) entfaltet worden:

- Personen, die stigmatisiert werden, sind oft bereits lange zuvor mit Fremdzuschreibungen konfrontiert worden, welche zu Selbstzuschreibungen und spezifischen Identitätsformen führen
- Stigmatisierte Personen entwickeln ganz unterschiedl. Strategien zur Bewältigung von Bedrohungen/Beschädigungen ihrer Identität ("spielen also mit")

leider nicht systemat. auf Arbeitswelt bezogen

- Diese Strategien hängen v.a. von der Art ihres Stigmas ab
 - "Offensichtliches" Stigma (z.B. Narben, Blindheit, fehlende Gliedmaßen)
 - weniger offensichtliches Stigma (z.B. Schwerhörigkeit)
 - nicht offensichtliches Stigma (z.B. Religionszugehörigkeit, sexuelle Präferenz)
 und legen unterschiedliche Arten des Täuschens, der Offenlegung,
 des Überspielens, der Über- oder Unter-Akzentuierung des Stigmas nahe
- "Stigma" und "Normalität" sind Perspektiven / sind relativ (unter Frauen können auch Männer, unter Homosexuellen können auch Heterosexuelle stigmatisiert werden)



- d) Angriffe kommen systematisch, sehr oft und über einen längeren Zeitraum hinweg vor; Belästigung durch 45 operativ beschriebene Handlungen, mindestens 1x pro Woche, mindestens ½ Jahr hindurch
- d) wie systematisch/oft/lange/intensiv Handlungen als "übel" ausgeübt bzw. von den betroffenen Personen als solche wahrgenommen werden, ist von Person zu Person unterschiedlich;

Relativität: subjektive Sicht ist das zentrale Kriterium

Die 45 Mobbing-Handlungen nach Leymann (a) (Leymann Inventory for Psychological Terrorization, LIPT)

Angriffe auf die Möglichkeit, sich mitzuteilen:

- Der Vorgesetzte schränkt die Möglichkeiten ein, sich zu äußern.
- 2. Man wird ständig unterbrochen.
- 3. Kollegen schränken die Möglichkeiten ein, sich zu äußern.
- 4. Anschreien oder lautes Schimpfen.
- 5. Ständige Kritik an der Arbeit.
- 6. Ständige Kritik am Privatleben.

- 7. Telefonterror.
- 8. Mündliche Drohungen.
- 9. Schriftliche Drohungen.
- 10. Kontaktverweigerung durch abwertende Blicke oder Gesten.
- 11. Kontaktverweigerung durch Andeutungen, ohne dass man etwas direkt ausspricht.



Die 45 Mobbing-Handlungen nach Leymann (b)

(Leymann Inventory for Psychological Terrorization, LIPT)

Angriffe auf die sozialen Beziehungen:

- 12. Man spricht nicht mehr mit dem/der Betroffenen.
- 13. Man lässt sich nicht ansprechen.
- 14. Versetzungen in einen Raum weitab von den Kollegen.
- 15. Den Arbeitskollegen/innen wird verboten, den/die Betroffene/n anzusprechen.
- 16. Man wird "wie Luft" behandelt.

Auswirkungen auf das soziale Ansehen:

- 17. Hinter dem rücke des Betroffenen wird schlecht über ihn gesprochen.
- 18. Man verbreitet Gerüchte.
- 19. Man macht jemanden lächerlich.
- 20. Man verdächtigt jemanden, psychisch krank zu sein.
- 21. Man will jemanden zu einer psychiatrischen Untersuchung zwingen.
- 22. Man macht sich über eine Behinderung lustig.
- 23. Man imitiert den Gang, die Stimme oder Gesten, um jemanden lächerlich zu machen.
- 24. Man greift die politische oder religiöse Einstellung an.

- 25. Man macht sich über das Privatleben lustig.
- 26. Man macht sich über die Nationalität lustig.
- 27. Man zwingt jemanden, Arbeiten auszuführen, die das Selbstbewusstsein verletzen.
- 28. Man beurteilt den Arbeitseinsatz in falscher und kränkender Weise.
- 29. Man stellt die Entscheidungen des/der Betroffenen in Frage.
- 30. Man ruft ihm/ihr obszöne Schimpfwörter oder andere entwürdigende Ausdrücke nach.
- 31. Sexuelle Annäherungen oder verbale sexuelle Angebote.



Die 45 Mobbing-Handlungen nach Leymann (c)

(Leymann Inventory for Psychological Terrorization, LIPT)

Angriffe auf die Qualität der Berufs- und Lebenssituation:

- 32. Man weist dem Betroffenen keine Arbeitsaufgaben zu.
- 33. Man nimmt ihm jede Beschäftigung am Arbeitsplatz, so dass er sich nicht einmal selbst Aufgaben ausdenken kann.
- 34. Man gibt ihm sinnlose Arbeitsaufgaben.
- 35. Man gibt ihm Aufgaben weit unter seinem eigentlichen Können.
- 36. Man gibt ihm ständig neue Aufgaben.
- 37. Man gibt ihm "kränkende" Arbeitsaufgaben.
- 38. Man gibt dem Betroffenen Arbeitsaufgaben, die seine Qualifikation übersteigen, um ihn zu diskreditieren.

Angriffe auf die Gesundheit:

- 39. Zwang zu gesundheitsschädlichen Arbeiten.
- 40. Androhung körperlicher Gewalt.
- 41. Anwendung leichter Gewalt, zum Beispiel um jemanden einen "Denkzettel" zu verpassen.
- 42. Körperliche Misshandlung
- 43. Man verursacht Kosten für den/die Betroffene, um ihm/ihr zu schaden.
- 44. Man richtet physischen Schaden im Heim oder am Arbeitsplatz des/der Betroffenen an.
- 45. Sexuelle Handgreiflichkeiten.



Kritik am LIPT durch Neuberger:

- "Der einzelne Akt ist für sich genommen nicht bedeutsam er wird es erst rückblickend, wenn er in einen Zusammenhang sich ständig wiederholender oder gar kummulierender Aktivität eingebettet ist."
- Unvollständigkeit der Liste (vgl. dazu auch Knorz & Zapf, 1995); es fehlen z.B.: exzessives und demonstratives Warten-Lassen
 - nicht grüßen, Grüße nicht erwidern
 - völlig unberechenbare, aus heiterem Himmel wechselnde Launen usw.

Leymann hat eine dichotomisierende Definitions-Strategie praktiziert: Mobbing liegt entweder vor oder nicht; die exakte Abgrenzung wird durch drei Festlegungen getroffen:

Qualität von Täterhandlungen (mind. 1 aus vorgegebenen 45), Dauer (mind. ½ Jahr),

Häufigkeit (mind. 1x pro Woche). Stattdessen könnte man aber auch von einem Kontinuum ausgehen, das sich zw. den Polen "kein Mobbing" und "extremes Mobbing" aufspannt:

"kein Mobbing" ← → "extremes Mobbing"

Zw. den Polen lassen sich Grade der Mobbingintensität definieren, die sich aus Kombinationen von Inhalten, Schweregraden, Häufigkeiten und Dauerangaben zusammensetzen könnte.



Häufigkeit des Vorkommens von Mobbing

(Leymanns eigene Befragung zur Dauer und Häufigkeit in Schweden: N = 2438 Personen, darunter 85 (= 3,5 %) Mobbingfälle)

zur Kritik: Zapf (1997) sowie Neuberger (1999, S.73):

"In einer zusammenfassenden Übersicht über 14 Studien aus verschiedenen Ländern zeigt Zapf (1997, S.14), dass die Häufigkeit des berichteten Mobbing zw. 0.3 % (in einer Teilstichprobe bei Einarsen & Skogstadt) und 26.6 % schwankte (in der Krankenhaus-SP von Niedl, 1995). Das belegt, wie problematisch es ist, Ergebnisse, die in bestimmten Nationen, Branchen oder Unternehmen gefunden wurden, unvermittelt als die mutmaßlichen für die BRD repräsentativen Werte der Verbreitung von Mobbing zu nehmen (wie das immer wieder der Fall ist, wenn die Daten von Leymanns schwedischer Repräsentativbefragung auf Deutschland übertragen werden).

Es taucht das Problem auf, wie man bei einem statistisch seltenen (ca. 3.5 %) und unnormal verteilten Ereignis den Messfehler ansetzen muss, wenn man von einer (vermutlich geschichteten!) SP von ca. 2500 Befragten ausgeht. Überdies wird nicht erörtert, ob die schwedische Erwerbspopulation mit der deutschen gleichgesetzt werden kann."

Problem der willkürlichen definitorischen Festlegung bei Leymann (Dauer: ½ Jahr) Problem des Rücklaufs bei Fragebogenerhebungen: Wie viele Fälle von Mobbing unter den Personen, die nicht antworten? usw.



Anscheinend sind mehr Frauen als Männer Mobbing-"Opfer" mehr Männer als Frauen Mobbing-"Täter"

Die Mobbing-Täter (nach Leymann, 1993)

Studie	Kollegen	Vor- gesetzte	Unter- gebene	Kollegen & Unter- gebene	Kollegen & Vor- gesetzte	Vor- gesetzte & Unter- gebene	Vor- gesetzte, Kollegen & Unter- gebene	Beteiligung von Vor- gesetzten	Beteiligung von Kollegen
Niedl (1995) Kranken- haus, Forsch. institut	21.1 27.3	38.2 54.2	2.6	1.3	27.6 18.2	3.9	5.3	74.0 74.4	55.3 45.5
Knorz & Zapf (1995)	16.0	22.0	_	2.0	44.0	-	16.0	82.0	78.0
Leymann (1991)	44.0	37.0	9.0	-	10.0	-	-	47.0	54.0



Verlauf einer Mobbing-Karriere nach Leymann

Konflikte, einzelne Unverschämtheiten Gemeinheiten

> Übergang zu Mobbing als Psychoterror

> > Rechtsbrüche, Über-/Fehlgriffe d. Personalverwaltung

> > > stigmatis. Diagnose v. Ärzten, Psychiatern/ Psychologen

Ausschluss aus der Arbeitswelt

Abschieben, Kaltstellen, mehrere Versetzungen, Frührente, Einlieferung i. Klinik, langfristige Krankschreibung, Abfindung



Knorz & Zapf (1995, S.14):

"Obwohl die zu Grunde liegende Datenbasis sehr schmal ist, kann man doch sagen, dass die Befunde das von Leymann postulierte Phasenmodell als theoretisches Modell infrage stellen … Auch der unidirektionale Verlauf zunehmender Verschlimmerung konnte nicht immer beobachtet werden. Mobbingsituationen können sich auch wieder verbessern oder ganz abgestellt werden, ohne dass es immer zu einem Ausschluss aus der Arbeitswelt kommen muss."

Neuberger (1999, S.84):

"Was aber, wenn zwischenzeitlich eine dritte Phase korrektiv eingreift, das Mobbingopfer den Spieß erfolgreich umdreht, schon bei Phase 2 kündigt (weil es keine Probleme hat, auf dem Arbeitsmarkt eine attraktive Stelle zu bekommen) usw.?

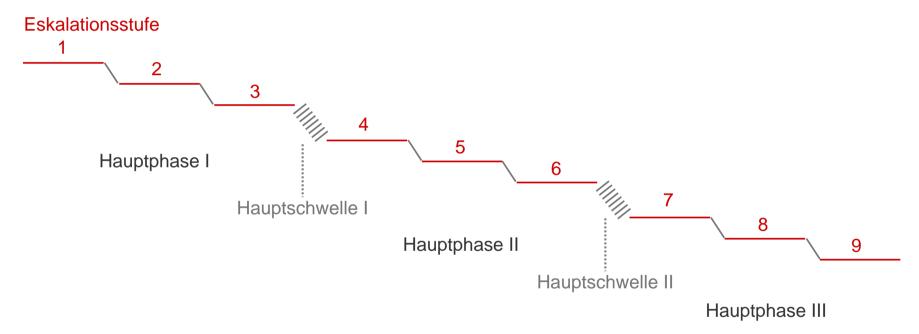
Methodisch zentrales Problem bei Leymanns Fallbeispielen:

Die Mobbing-"Opfer" (und mit ihnen der Forscher) rekonstruieren retrospektiv den schlimmstmöglichen Weg vom Ende her.

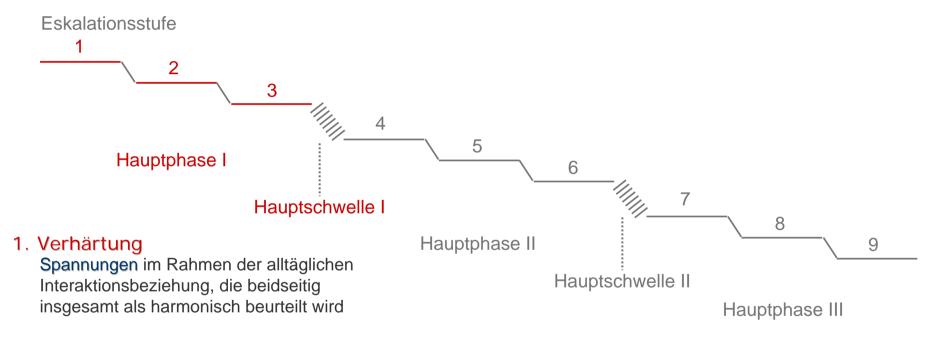
→ Erzählzwang/Logik aus der "Opfer"-Perspektive (keine prospektiven, prädiktive Studien, keine Befragung/Beobachtung aller Beteiligten)



Ein Modell zu **Stufen der Konflikteskalation** von Glasl (1980, 1999)



Ein Modell zu **Stufen der Konflikteskalation** von Glasl (1980, 1999)



2. Polarisation und Debatte

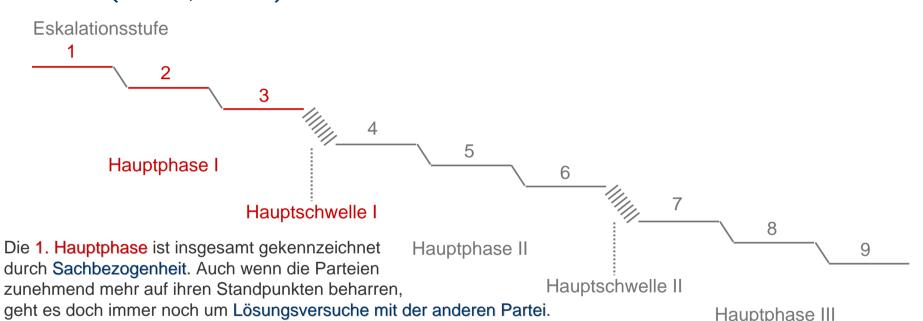
Fixierung auf eigene Standpunkte; harte verbale Auseinandersetzungen

3. Taten statt Worte

ein starkes wechselseitiges Gefühl des Durch-den-anderen-Blockiertwerdens; die Konfliktgegner halten das Miteinanderreden zunehmend für sinnlos und versuchen, ihre Interessen aktional durchzusetzen – es gilt, vollendete Tatsachen zu schaffen



Ein Modell zu **Stufen der Konflikteskalation** von Glasl (1980, 1999)



Die Hauptschwelle zur 2. Hauptphase ist ein 'Aha-Erlebnis', das die Beteiligten erkennen lässt, dass für die anderen die Sachfrage nur Mittel zum Zweck ist: Das Problem ist die Gegenpartei selbst!

Nach dem Überschreiten der 1. Hauptschwelle kommt es zu einem Umschlag: Die gegenseitige Blockade, Irritationen und Probleme kommen nun hauptsächlich aus der subjektiven Sphäre; die Parteien können nicht mehr realistisch sehen, wie sie aufeinander wirken, die Empfindlichkeit steigt, ungezielte Ausbrüche häufen sich.

Mit dem Übergang in die zweite Hauptphase werden geltende Normen nur noch äußerlich respektiert, innerlich wächst die Bereitschaft, sie zu umgehen oder auszuhöhlen.



Ein Modell zu **Stufen der Konflikteskalation** von Glasl (1980, 1999)



5. Gesichtsverluste

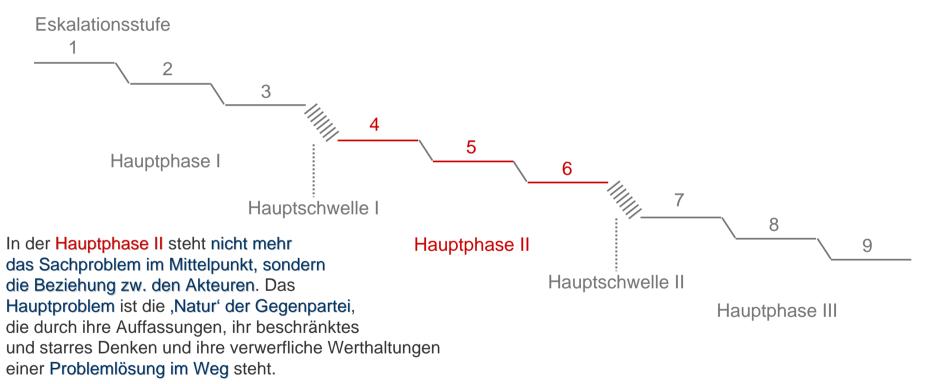
wechselseitige Gesichtsangriffe (d.h. Versuche, die öffentlich wahrgenommene Integrität, Wirksamkeit und Gutwilligkeit des Gegners zu schädigen) und Gesichtsverluste; umfassende Ideologisierung des Konflikts: hier liege, so die Überzeugung der Parteinen, eine direkte, harte Konfrontation ganz unterschiedlicher Welt- & Wertauffassungen vor

6. Drohstrategien

extreme Drohmanöver, die zu einer starken Forcierung der Eskalation führen; kontraproduktive Überdosierung der Gewaltandrohungen mit dem Ziel, Kontrolle zurückzugewinnen



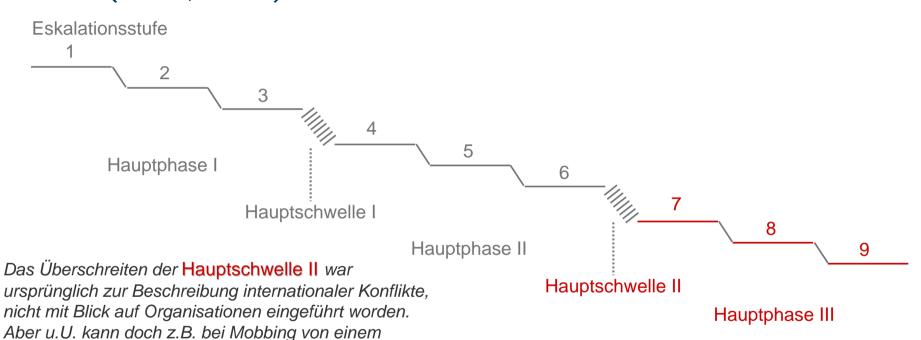
Ein Modell zu **Stufen der Konflikteskalation** von Glasl (1980, 1999)



Es setzt sich die Auffassung durch, dass eine Lösung *mit* der anderen Partei nicht mehr möglich ist und so bilden sich immer mehr die Merkmale der "Krisensituation" heraus: der Konflikt wird unübersichtlicher und komplexer, die Fronten werden starrer und die Parteien räumen sich gegenseitig immer weniger Zeit zu reagieren ein.



Ein Modell zu **Stufen der Konflikteskalation** von Glasl (1980, 1999)



7. Systematische Zerstörung (begrenzt)

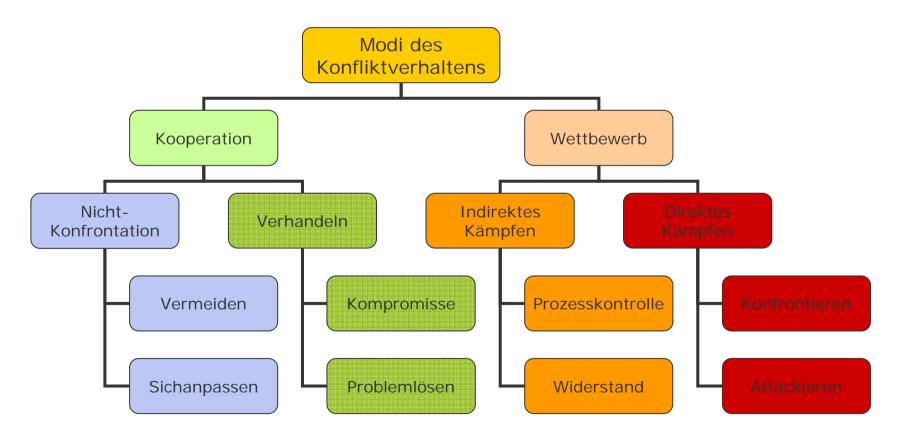
Überschreiten auch dieser Grenze gesprchen werden:

- 8. Gezielte Angriffe auf Existenzgrundlage des Gegners
- 9. Gemeinsam in den Abgrund



Konfliktverhalten und Konfliktbewältigung

Modi des Konfliktverhaltens (nach Van de Vliert & Jansen, 2001)

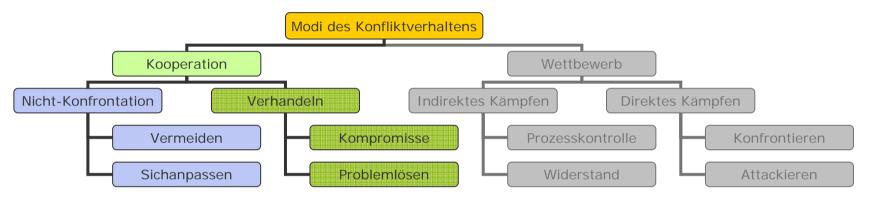


80



Konfliktverhalten und Konfliktbewältigung

Modi des Konfliktverhaltens (nach Van de Vliert & Jansen, 2001)



Vermeiden bzw. Untätigkeit

z.B. sich zurückziehen; das Problem ignorieren; ein klärendes Gespräch aufschieben; darauf hoffen, dass sich die Sache "von selbst" erledigen wird; sich Dingen zuwenden, die mit dem Konflikt nichts zu tun haben

Vermeiden bzw. Untätigkeit

z.B. den Forderungen des Kontrahenten nachkommen; einseitige und bedingungslose Zugeständnisse machen; sich unterordnen; das eigene Anspruchsniveau absenken

Kompromisseschließen

z.B. schrittweise die eigenen Forderungen reduzieren und den Verhandlungspartner drängen, dasselbe zu tun; die Zugeständnisse der Gegenseite in gleicher Weise erwidern

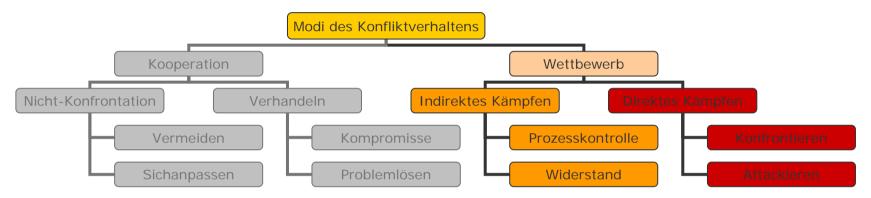
Problemlösen bzw. Integrieren

z.B. kreativ nach Lösungen suchen, die geeignet sind, allen Seiten maximale Erträge zu bescheren



Konfliktverhalten und Konfliktbewältigung

Modi des Konfliktverhaltens (nach Van de Vliert & Jansen, 2001)



Prozesskontrolle

z.B. auf bestimmte Regeln des Kommunizierens und Zusammenarbeitens pochen, um die Gegenseite auf diese Weise zu dominieren

Widerstand

z.B. direkte Kontakte mit dem Kontrahenten vermeiden; intrigieren, sich passiv widersetzen, bsp.weise indem Entscheidungen aufgeschoben oder Aufgaben verschleppt werden

Konfrontieren

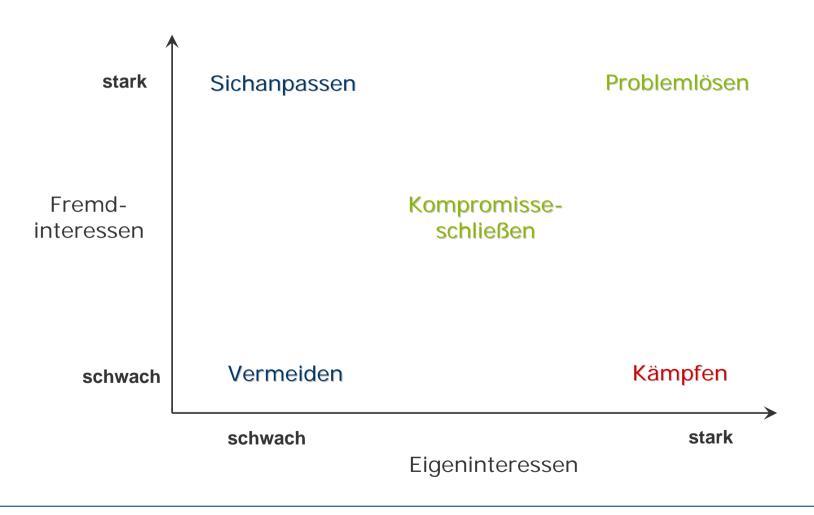
z.B. mit Nachdruck den eigenen Standpunkt deutlich machen und eine Klärung der Situation einfordern

Attackieren

offensive Taktiken, deren Ziel darin besteht, den Widerstand des Gegners zu brechen, den Widersacher zu besiegen



Dual-Concern-Modell (Rubin et al., 1994)





Vermeidung und Beilegung von Konflikten

(Rüttinger & Sauer, 2000; Thompson & Fox, 2001)

Verhandeln meint die Beilegung eines Verteilungskonflikts durch wechselseitiges Kommunizieren von Angeboten und Zugeständnissen – die Parteien tauschen Vorschläge und Gegenvorschläge aus, bis eine Lösung bzw. Vereinbarung gefunden ist, die von beiden Seiten akzeptiert werden kann.

Nehmen die Verhandlungspartner die Unterstützung einer neutralen bzw. allparteilichen dritten Person in Anspruch, wird von Mediation gesprochen (Montada & Kals, 2001). Der Mediator steuert den Kommunikations- und Verhandlungsprozess mit dem Ziel, eine allseits zufriedenstellende Konfliktlösung herbeizuführen; die Entscheidungsmacht verbleibt bei den Konfliktparteien.

Als **integrativ** werden jene Verhandlungsstrategien und -techniken bezeichnet, die darauf abzielen, die Menge der aufteilbaren Ressourcen kooperativ zu vergrößern (metaphorisch ist häufig von "expanding the pie" – "den Kuchen vergrößern" – die Rede) und die Erträge aller Parteien zu maximieren, d.h. sog. "Win-win-Lösungen" herbeizuführen (Thompson & Fox, 2001). Im Rahmen der Klassifikationen des Konfliktverhaltens wären sie als Facetten des **Problemlösens** zu bezeichnen.



Übertragung des

Modells zu individuellen Zielkonflikten (Block 5)

auf

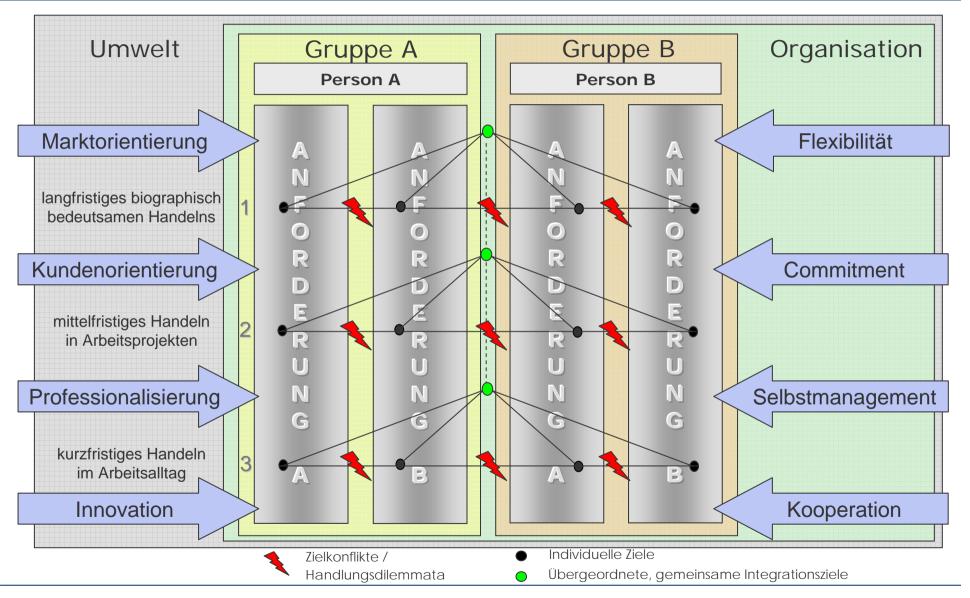
Zielkonflikte zwischen Personen und Gruppen

Petersen, O., Hoff, E.-H. & Ewers, E. (2005)

85



Zielkonflikte in Paarbeziehungen und gemeinsame Integrationsziele





Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!